



Oxfam s'engage à combattre la pauvreté et l'injustice dans le monde. Nous sommes convaincus que la meilleure manière d'aider les personnes consiste à ce qu'ils puissent se suffire eux-mêmes et vivre dignement. C'est pourquoi nous appuyons les projets locaux dans les pays en développement et faisons pression sur les gouvernements et les entreprises afin qu'ils prennent en considération les intérêts des personnes les plus pauvres et faisons campagne pour impliquer les citoyens dans notre travail. Nous collaborons avec d'autres filiales d'Oxfam pour accroître notre impact sur le développement et le travail humanitaire. La vision d'Oxfam pour la Tunisie est que les citoyens, en particulier les femmes et les jeunes, soient des acteurs-clés pour combattre les inégalités socio-économiques et de genre dans le cadre de l'Etat de droit. La stratégie porte sur l'égalité de genre, la gouvernance des politiques socio-économiques, La protection de l'espace de la société civile et la justice économique.

Oxfam est à la recherche du Business Development and Funding Coordinator

Objectifs du poste

Sous la responsabilité de la direction pays, la personne sélectionnée sera responsable d'assurer un leadership stratégique en termes de mobilisation de ressources pour les programmes et campagnes d'Oxfam en Tunisie.

Le/a Business Development & Funding Coordinator sera en charge d'élaborer et mettre en place des stratégies de levées de fonds pour les programmes/campagnes, et d'engagement proactif avec les bailleurs et agences de coopération en Tunisie, en identifiant de nouvelles opportunités de financement, et en contribuant à l'élaboration de propositions de qualité et innovantes.

Conditions du poste

Type de contrat : Contrat à durée déterminée

Durée de contrat : 1 an (renouvelable en fonction de la performance et des financements disponibles)

Horaires de travail : Temps plein (40heures/semaine)

Emplacement : Basé à Tunis

Conditions Salariales : Conformément à la grille salariale et la politique Ressources Humaines d'Oxfam en Tunisie

Grade : C2

Supérieur(e) hiérarchique : Directrice pays

Personnel rapportant à ce poste : NA

Date d'entrée en fonction : Le plus tôt possible

Principales tâches et responsabilités du poste

Développement de nouvelles opportunités et engagement stratégique avec les bailleurs

- Identifier, évaluer et suivre les opportunités de financement et de partenariat de façon proactive et systématique afin de contribuer au financement des programmes et campagnes d'Oxfam en Tunisie.

- Contribuer à l'essor de la levée de fonds à travers des opportunités de financement et explorer les possibilités de partenariat et consortium avec des stakeholders aux niveaux national, régional et global.
- Assurer la construction et gestion de la relation d'Oxfam avec les représentants des bailleurs de fonds.
- En coordination étroite avec la direction pays et les responsables de programme, assurer un engagement proactif et de façon stratégique avec les bailleurs et agences de coopération dans le cadre d'échanges sur des aspects thématiques et stratégiques.
- En coordination avec le/a chargé/e de communication & media, contribuer aux initiatives concernant la visibilité afin de renforcer le positionnement institutionnel d'Oxfam, et contribuer de façon proactive aux démarches de levées de fonds.

Stratégies de levée de fonds

- Assurer l'élaboration et mise en œuvre de stratégies de levées de fonds afin d'assurer le financement des programmes et campagnes d'Oxfam.
- Identifier et évaluer des opportunités de financement auprès des bailleurs institutionnels (et autres), faciliter les négociations inter-affiliés concernant la sélection du « prime applicant » et fournir un appui à la direction pays pour la décision finale.
- Assurer que les programmes sont suffisamment financés, assurer le suivi du « funding pipeline » et assurer le lead sur la planification et le suivi des financements au niveau national et en lien avec la région.
- Réaliser un monitoring des performances du bureau en termes de levée de fonds, et proposer des recommandations afin d'améliorer ces performances, en lien avec les unités de levée de fonds des affiliés et de la plateforme Oxfam au niveau de la région MENA.

Développement de propositions

- Réaliser le travail préparatoire concernant l'élaboration des propositions et la gestion des appels à propositions, assurer la coordination de l'équipe en charge de la formulation, réviser la proposition au niveau qualitatif et respect des exigences bailleurs afin d'assurer la qualité de la proposition et maximiser les possibilités d'obtention du financement.
- Contribuer si nécessaire à l'édition des propositions en coordination avec l'équipe programme.
- En consultation avec le staff pertinent, prendre part ou assurer le lead dans la négociation avec le bailleur/affilié.
- Superviser et accompagner l'équipe programme en ce qui concerne la gestion du contrat et l'élaboration des rapports, assurer le lead sur les ateliers de lancement de nouveaux contrats de financement.

Coordination

- Coordonner les activités de « business development and funding » avec les équipes concernées aux niveaux pays, régional, et global (siège des affiliés et donors account managers de la confédération), en assurant un reporting à l'équipe de management d'Oxfam en Tunisie.
- Assurer que les équipes respectent les procédures et politiques d'Oxfam concernant le funding.
- Assurer le lien avec l'architecture funding de la confédération afin d'accéder aux opportunités, connaissances et compétences en la matière.
- Participer de façon proactive aux groupes et initiatives funding de la confédération.
- En collaboration avec les équipes programmes, coordonner la présentation de propositions multi-pays et/ou multi-affiliés et/ou multi-acteurs.

Compétences techniques, expérience et connaissances

Essentiel

- Formation universitaire, de préférence en sciences politiques, économiques ou sociales.
- Expérience de trois ans minimum dans un poste similaire.
- Expérience démontrée dans la formulation de propositions et l'obtention de financements auprès de bailleurs bilatéraux et multilatéraux.
- Expérience démontrée et réussie dans l'élaboration et mise en place de stratégies de levée de fonds.
- Capacité de communication aisée, et excellente maîtrise rédactionnelle et orale du français et de l'anglais.
- Capacités d'analyse et de synthèse de questions complexes, et de structuration et présentation de façon claire et systémique des idées.
- Capacité de négociation, représentation et de networking.
- Pro-activité, créativité, autonomie et capacité à travailler sous pression.
- Aptitude à planifier son propre travail, à établir des priorités et à gérer efficacement le temps.
- Engagement dans une approche basée sur les droits, y compris engagement actif pour mettre les droits des femmes au cœur de tout ce que nous faisons ainsi que les droits des personnes marginalisées dans tous les aspects du travail de l'organisation.

Souhaitable

- Expérience préalable avec Oxfam.
- Connaissance et compréhension du contexte de la région, avec de préférence une expérience préalable de travail en Tunisie.
- Expérience de travail avec les règles et exigences de l'Union Européenne, et de bailleurs bilatéraux.
- La maîtrise de l'arabe serait un atout.

Procédure de demande

Si vous êtes intéressé par cette opportunité, veuillez envoyer votre dossier de candidature à travers le lien suivant

<https://career2.successfactors.eu/sfcareer/jobreqcareer?jobId=4703&company=OxfamNovibP&username>
= au plus tard **Dimanche 11 Novembre, 2018**.

Merci de noter que seul(e)s les candidat(e)s présélectionné(e)s seront contacté(e)s et qu'Oxfam ne demande jamais des frais de dossier sur les candidatures https://www.oxfam.org.uk/what-we-do/about-us/working-at-oxfam-gb?cid=rdt_jobs

Oxfam est une organisation qui promeut l'égalité des chances